Teamleiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(546)

Standort: Nürnberg Anstellungsart(en): Vollzeit

Teamleiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

GOLDMANN Personaldienste fokussiert sich auf den nationalen sowie internationalen Arbeitsmarkt und bringt BewerberInnen und Unternehmen zusammen. Für ein international tätiges Industrieunternehmen suchen wir ab sofort einen Teamleiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Vollzeit, langfristig und mit der Option auf Übernahme neue MitarbeiterInnen.

Ihre Aufgaben:

- Führung, Motivation und Weiterentwicklung eines Teams von Service Sales Representatives
- Steuerung und Umsetzung regionaler Service-Vertriebsstrategien
- Aktiver Vertrieb von Serviceleistungen sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Identifikation, Entwicklung und Betreuung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Generierung und Bearbeitung von Leads sowie Überführung dieser in erfolgreiche Aufträge
- Pflege und Steuerung der Vertriebspipeline inklusive Forecast- und Umsatzplanung
- Betreuung von Kunden im Bereich Serviceleistungen sowie Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Aufbau und Pflege langfristiger Kunden- und Partnerbeziehungen
- Durchführung von Cross-Selling-Aktivitäten im Bereich Dienstleistungen, Schulungen, Produkte und ergänzende Lösungen
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Produktvertrieb, Service Operations, Marketing und Produktmanagement
- Unterstützung bei der Erstellung von Marktanalysen sowie Ableitung geeigneter Vertriebsmaßnahmen
- Dokumentation und Pflege sämtlicher Vertriebsaktivitäten im CRM-System
- Optimierung bestehender Prozesse im Servicevertrieb
- Unterstützung bei technischen und kaufmännischen Fragestellungen rund um Serviceleistungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, Servicevertrieb oder in einer kundenorientierten Funktion
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder im Umfeld erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen von Vorteil
- Nachweisbare Erfahrung in der Führung und Entwicklung von Mitarbeitern oder Projektteams
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie ein professionelles Auftreten
- Sicheres Kommunikationsvermögen und Freude am Kundenkontakt
- Verhandlungsgeschick sowie Erfahrung im erfolgreichen Abschluss von Vertriebsprojekten
- Strukturierte, eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation sowie eine ausgeprägte Vertriebs- und Ergebnisorientierung

- Fähigkeit zur Zusammenarbeit mit verschiedenen internen und externen Ansprechpartnern

Wir bieten:

- Persönliche Beratung und Betreuung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag nach DGB/GVP Tarif
- Übertarifliche Zulagen
- Fahrtkostenzuschuss
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Vermögenswirksame Leistungen

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail, schriftlich oder telefonisch.

Wir beraten Sie gerne.

Kontakt:

GOLDMANN Personaldienste
Ritter-von-Schuh-Platz 3
90459 Nürnberg

Tel: 0911 - 28 500 600
E-Mail: jobs@goldmann-personal.de

Abteilung(en): gewerblich, kaufmännisch

Impressum